

# Barco halfjaarresultaten

30 juni 2006

# Kerngegevens

[ in duizenden euro* ]	2006	2005	2006	2005
	2 <sup>de</sup> kwartaal	2 <sup>de</sup> kwartaal	1 <sup>ste</sup> helft	1 <sup>ste</sup> helft
Netto omzet*	186.003	176.896	358.060	330.542
Bruto resultaat*	79.235	74.790	149.972	135.602
EBITA voor herstructureringskost*	16.105	16.139	25.402	22.593
Herstructureringskost*	0	670	0	697
EBITA*	16.105	15.469	25.402	21.896
Courant resultaat voor belastingen*	15.920	15.142	25.252	21.447
Courant resultaat na belastingen*	12.743	11.771	20.117	16.645
Courant resultaat na belastingen per aandeel	1,05	0,96	1,66	1,36
Netto resultaat*	11.288	11.685	18.790	16.552
Netto resultaat per aandeel	0,93	0,95	1,55	1,35
Netto resultaat per aandeel na verwateringseffect	0,88	0,90	1,46	1,27
Courante cashflow*	27.084	25.827	48.880	44.006
Courante cashflow per aandeel	2,23	2,11	4,03	3,60

2

## Aantal medewerkers

Totaal	4.215	4.327
--------	-------	-------

## Kapitaal en aandeelhouderschap

Op 30 juni 2006 bedroeg het kapitaal 53.940.512,60 euro, vertegenwoordigd door 12,616,530 aandelen.

Het aandeelhouderschap zag er als volgt uit:

			na verwatering	
Gimv:	9,31%	(1.174.921 aandelen)	Gimv:	8,86% (1.174.921 aandelen)
Publiek:	86,92%	(10.965.762 aandelen)	Publiek:	87,55% (11.611.288 aandelen)
Barco:	3,77%	(475.847 aandelen)	Barco:	3,59% (475.847 aandelen)

# Managementbespreking en -analyse van de resultaten

## Omzet en EBITA tweede kwartaal jaar op jaar gestegen

### Financiële hoogtepunten van het tweede kwartaal 2006<sup>1</sup>:

- De omzet bedroeg 186,0 miljoen euro, dit cijfer is jaar op jaar 5,1% meer en valt binnen de verwachtingen van het management, die tussen 182 en 192 miljoen euro lagen.
  - De bruto winstmarge verhoogde van 42,3% in het 2e kwartaal van 2005 naar 42,6% in het 2e kwartaal van 2006. In het 1e kwartaal van 2006 was de bruto winstmarge 41,1%.
  - De EBITA bedroeg 16,1 miljoen euro, een verhoging met 4,1% ten opzichte van 15,5 miljoen euro in het 2e kwartaal van 2005. De EBITA-marge bleef jaar op jaar stabiel op 8,7%. Met 9,3 miljoen euro bedroeg de EBITA-marge 5,4% in het 1e kwartaal van 2006. De EBITA van het 2e kwartaal van 2006 werd negatief beïnvloed door andere bedrijfsresultaten.
  - Het nettoresultaat bedroeg 11,3 miljoen euro, dit is een aanzienlijke stijging ten opzichte van 7,4 miljoen euro in het 1e kwartaal van 2006. In het 2e kwartaal van 2005 bedroeg het nettoresultaat 11,7 miljoen euro.
- De courante winst per aandeel (operationeel resultaat vóór afschrijving van de consolidatie-goodwill plus interestopbrengst/interestkosten, gedeeld door het gemiddeld aantal uitstaande aandelen) bedroeg 1,05 euro tegenover 0,96 vorig jaar en 0,61 euro in het 1e kwartaal van 2006.
  - De nettowinst per aandeel bedroeg 0,93 euro, tegenover euro 0,95 in het 2e kwartaal van 2005 en 0,62 euro in het 1e kwartaal van 2006.

De heer Martin De Prycker, CEO van Barco, lichte toe: "In het tweede kwartaal van 2006 werd de jaar-op-jaar groei van de omzet voortgezet, zij het in mindere mate dan vorig kwartaal. Deze groei werd ondersteund door alle kerndivisies. Met een toename van 3,4% volgden de inkomende bestellingen dezelfde trend als de evolutie bij de omzet. De inkomende bestellingen bleven met hun 192 miljoen euro lichtjes onder de verwachtingen, omdat enkele grote bestellingen werden verschoven naar het derde kwartaal. In het 2e kwartaal van 2006 bedroeg de book-to-bill ratio 1,03. Vooral de medische markt, events en digital cinema boekten uitstekende resultaten, zowel wat betreft hun omzet als de inkomende bestellingen. De EBITA steeg met 4,1% ten opzichte van het jaar ervoor. Met 16,1 miljoen euro leidde dit jaar op jaar tot

een stabiele marge van 8,7%. De EBITA lag aan de lage kant van de verwachtingen tussen 15 en 20 miljoen euro, wegens een negatieve impact van andere bedrijfsresultaten."

De heer De Prycker voegde daaraan toe: "De omzet in Europa, het Midden-Oosten en Afrika groeide van 49,7% van de totale omzet in het 1e kwartaal van 2006 naar 53,2% in het 2e kwartaal van 2006. De omzet in Noord- en Zuid-Amerika vertegenwoordigde 31,7% van de totale omzet in het 2e kwartaal van 2006, wat een daling is ten opzichte van de 33,4% in het vorige kwartaal. In de Asia Pacific regio kende het percentage van de totale omzet een tijdelijke daling van 16,9% in het 1e kwartaal van 2006 naar 15,1% in het 2e kwartaal van 2006. In deze regio stegen de orders in het 2e kwartaal van 2006 echter ten opzichte van het vorige kwartaal, naar 17,3% van de totale inkomende bestellingen."

Over de verwachtingen voor het 3e kwartaal van 2006 zei de heer De Prycker: "Naar verwachting zal de omzet tussen 172 miljoen en 182 miljoen euro bedragen. We verwachten dat de EBITA tussen 10 en 15 miljoen euro zal bedragen.

<sup>1</sup> Tenzij anders aangegeven, zijn de financiële en operationele gegevens die in deze mededeling worden besproken in overeenstemming met IFRS en uitgedrukt in miljoen euro. De gegevens in de tabellen zijn weergegeven in duizenden euro, tenzij anders aangegeven. Tenzij anders vermeld, hebben alle vergelijkingen betrekking op het kwartaal dat eindigde op 30 juni 2006 en het equivalente kwartaal dat eindigde op 30 juni 2005.

## GECONSOLIDEERDE RESULTATEN VOOR HET KWARTAAL

### Omzet & Bestellingen

De omzet voor het kwartaal steeg jaar op jaar met 5,1% tot 186,0 miljoen euro, wat ruimschoots voldoet aan de verwachtingen van het management, dat tussen 182 en 192 miljoen euro voor het kwartaal vooropstelde. Alle divisies zagen hun omzet stijgen, behalve Barco Manufacturing Services, omwille van de verschuiving van de interne vraag naar subcontracting naar Azië sinds het tweede kwartaal van 2005. De grootste omzetgroei werd opgetekend bij de divisie Media & Entertainment, met 28%.

De verkoop naar Europa, het Midden-Oosten en Afrika vertegenwoordigde 53,2% van de geconsolideerde omzet, terwijl 31,7% van de omzet werd gerealiseerd in Noord- en Zuid-Amerika en 15,1% in de Asia Pacific regio.

De bestellingen stegen met 3,4 % naar 192 miljoen euro, tegen 185,6 miljoen euro in dezelfde periode van vorig jaar.

De book-to-bill ratio bedroeg 1,03 tegenover 1,05 voor het tweede kwartaal van 2005.

### Brutoresultaat & brutowinstmarge

Het brutoresultaat steeg met 5,9% van 74,8 miljoen euro in het tweede kwartaal van 2005 naar 79,2 miljoen euro. De brutowinstmarge bedroeg

42,6% tegenover 42,3% in het 2e kwartaal van 2005 en 41,1% in het 1e kwartaal van 2006. De brutowinstmarges voor de kerndivisies bleven relatief stabiel, en wijzigden jaar op jaar niet sterker dan 1%.

### Operationeel resultaat (EBITA)

De EBITA steeg met 4,1%, naar 16,1 miljoen euro, of 8,7% van de omzet. In het 2e kwartaal van 2005 was dit 15,5 miljoen euro, en 8,7% van de omzet. In het 2e kwartaal van 2006 werd de EBITA negatief beïnvloed door andere bedrijfsresultaten.

De kosten voor onderzoek en ontwikkeling stegen jaar op jaar van 9,2% naar 9,6% van de omzet. De verkoop- en marketingkosten daalden van 16,7% naar 16,4% van de omzet. In sommige landen werd geïnvesteerd in sterkere verkoop- en marketingteams, maar anderzijds daalden de kosten als gevolg van de consolidatie die werd uitgevoerd in de Europese verkoop- en marketingorganisaties. De algemene & administratiekosten daalden ook, van 7,9% naar 7,3% van de omzet.

De andere bedrijfsresultaten bedroegen min 1,2 miljoen euro. Dit is voornamelijk toe te schrijven aan wisselkoersschommelingen en uitzonderlijke kosten. In het 2e kwartaal van 2005 bedroegen de andere bedrijfsopbrengsten 1,2 miljoen euro.

### Waardevermindering op consolidatiegoodwill

Een waardevermindering op consolidatiegoodwill van 1,6 miljoen werd geboekt op de overname van

Voxar (september 2004) gezien de markt voor 3D klinische software zich niet zo snel ontwikkelt als verwacht.

### Belasting op het resultaat

De belasting op het resultaat daalde jaar op jaar van 3,4 miljoen euro naar 3,2 miljoen euro.

**De courante winst per aandeel** (operationeel resultaat vóór afschrijving van consolidatiegoodwill plus interestopbrengst/interestkosten gedeeld door het gewogen gemiddelde aantal uitstaande aandelen) voor het kwartaal bedroeg 1,05 euro tegenover 0,96 het jaar ervoor.

### Nettoresultaat

Het nettoresultaat voor het kwartaal verbeterde van 7,4 miljoen euro in het 1e kwartaal van 2006 naar 11,3 miljoen euro in het 2e kwartaal van 2006, dit betekent een netto marge van 6,1%. In het 2e kwartaal van 2005 bedroeg het nettoresultaat 11,7 miljoen.

De nettowinst per gewoon aandeel (EPS) voor het kwartaal bedroeg 0,93 euro, dit is minder dan de 0,95 euro in 2e kwartaal van 2005. In het 1e kwartaal van 2006 bedroeg de nettowinst per gewoon aandeel 0,62 euro. De netto winst per aandeel na verwatering bedroeg 0,88 euro, tegenover 0,90 euro in dezelfde periode vorig jaar.

### Book-to-bill ratio

	2Q06	1Q06	4Q05	3Q05	2Q05
Book-to-bill ratio	1.03	1.16	0.94	1.03	1.05

## GECONSOLIDEERDE RESULTATEN VOOR DE EERSTE ZES MAANDEN

### Omzet

De omzet steeg jaar op jaar met 8,3% naar 358,0 miljoen euro. Deze groei was afkomstig van de divisies Presentation & Simulation, Media & Entertainment en BarcoView. De omzet van Control Rooms bleef op hetzelfde niveau als in het 2e kwartaal van 2005, terwijl BarcoVision een daling kende van nagenoeg 5% in het 1e halfjaar van 2006, ondanks een toename van 7% in het 2e kwartaal van 2006. Media & Entertainment boekte de grootste groei, met name 38,6%. BarcoView zag zijn omzet stijgen met 8,0% en Presentation & Simulation met 5,7%.

### Brutoresultaat & brutomarge

Het brutoresultaat steeg jaar op jaar met 10,6% van 135,6 miljoen euro naar 150,0 miljoen euro. De brutomarge steeg van 41,0% naar 41,9%.

### Operationeel resultaat (EBITA)

De EBITA steeg jaar op jaar met 16,0% naar 25,4 miljoen euro. De EBITA-marge steeg van 6,6% het jaar ervoor naar 7,1%.

Met 9,6% van de omzet, bleven de kosten voor onderzoek en ontwikkeling als percentage van de omzet jaar op jaar relatief stabiel. De verkoop- en marketingkosten en de algemene & administratiekosten daalden als percentage van de omzet, respectievelijk van 17,5% naar 16,9% en van 8,2% naar 7,8%.

De andere bedrijfsresultaten daalden van 4,2 miljoen naar min 1,9 miljoen euro. De belangrijkste redenen hiervoor zijn de wisselkoersschommelingen en eenmalige kosten.

### Waardevermindering op consolidatiegoodwill

Een waardevermindering op consolidatiegoodwill van 1,6 miljoen euro werd geboekt op de overname van Voxar (september 2004) gezien de markt voor 3D klinische software zich niet zo snel ontwikkelt als verwacht.

### Belasting op het resultaat

De belasting op het resultaat steeg jaar op jaar van 4,8 miljoen euro naar 5,1 miljoen euro.

**De courante winst per aandeel** (operationeel resultaat vóór afschrijving van consolidatiegoodwill plus interestopbrengst/interestkosten gedeeld door het gewogen gemiddeld aantal uitstaande aandelen) steeg naar 1,66 euro tegenover 1,36 euro voor de eerste helft van 2005.

### Nettoresultaat

Het nettoresultaat steeg jaar op jaar naar 18,8 miljoen euro. In de eerste helft van 2005 bedroeg het 16,6 miljoen euro. De nettowinst per gewoon aandeel (EPS) steeg voor de eerste helft van 2005 van 1,35 euro naar 1,55 euro. De nettowinst per aandeel na verwatering bedroeg voor de eerste helft van het jaar 1,46 euro tegenover 1,27 euro in dezelfde periode van vorig jaar.

### Balans

Aan het einde van de eerste helft van 2006 had Barco een netto liquiditeitspositie van 2,1 miljoen euro, in vergelijking met een netto liquiditeitspositie van 22,0 miljoen euro op 31 december 2005. In de eerste helft van 2006 werden voor 26,1 miljoen euro dividenden uitbetaald, en 6,6 miljoen euro gingen naar terugkoop van eigen aandelen. Op 30 juni 2006 bedroegen de uitstaande vorderingen 175,2 miljoen euro, tegenover 173,7 miljoen eind juni 2005. De inventaris bedroeg 167,0 miljoen euro tegenover 167,8 miljoen euro op 30 juni 2005. De investeringsuitgaven voor de eerste helft van 2006 bedroegen 6,3 miljoen euro.

### VOORUITZICHTEN VOOR HET DERDE KWARTAAL VAN 2006

De volgende verklaringen zijn voorspellingen en de werkelijke resultaten kunnen hier aanzienlijk van verschillen.

Volgens de verwachtingen zal de omzet voor het 3e kwartaal van 2006 tussen 172 miljoen en 182 miljoen euro liggen, tegenover 171,5 miljoen euro in het derde kwartaal van 2005.

Er wordt een EBITA verwacht van 10 tot 15 miljoen euro, tegenover 11,1 miljoen euro het jaar ervoor.

## RESULTATEN VAN DE DIVISIES VOOR HET KWARTAAL

### BarcoView

De omzet bij BarcoView steeg jaar op jaar met 2,7%. Met een groei jaar op jaar van 27,4% wordt de leidende positie van Barco in de Medische markt nog maar eens bevestigd. De leveringen voor Defense & Security waren lager dan het jaar ervoor, net als voor Traffic Management. De omzet voor Avionics kende een groei van nagenoeg 80%.

De book-to-bill ratio voor BarcoView in dit kwartaal bedroeg 1,02 met een aanzienlijke toename van het aantal bestellingen in de medische markt ten opzichte van dezelfde periode het jaar ervoor. De bestellingen bij Avionics waren lager dan de erg hoge inkomende bestellingen in het tweede kwartaal van 2005, na de Le Bourget Airshow. De bestellingen voor Defense & Security bleven stabiel op het niveau van het tweede kwartaal van 2005. Er kwamen enkele kleinere bestellingen binnen, die de basis leggen voor nieuwe contracten in de toekomst. In de markt Traffic Management daalden de inkomende bestellingen omdat projecten verder werden uitgesteld naar 2007.

De brutowinstmarge kende een lichte daling naar 45,4% van 46,3%, wat vooral toe te schrijven is aan de veranderde productmix. De EBITA-marge bleef met zijn 9,5% jaar op jaar stabiel, maar steeg ten opzichte van de marge van 8,7% in het 1e kwartaal van 2006.

### Barco Media & Entertainment

De omzet steeg met 27,8% in vergelijking met het 2e kwartaal van 2005, dankzij een aanzienlijke groei voor de markten events en digital cinema. De omzet in de media markt was lager dan in dezelfde periode van vorig jaar.

De book-to-bill ratio voor deze divisie bedroeg 1,06. De bestellingen in de media markt stegen met bijna 8% ondanks een meer selectieve marktbenadering. De bestellingen in de events markt groeiden met meer dan 40%, terwijl de bestellingen bijna verdubbelden voor digitale cinema.

De brutowinstmarge steeg van 31,1% in het 1e kwartaal van 2006 naar 31,9% in het 2e kwartaal van 2006. In het 2e kwartaal van 2005 was dit 34,5%. De EBITA-marge bedroeg 2,9%, in vergelijking met 5,9% in het 2e kwartaal van 2005 en 4,4% in het eerste kwartaal van 2006. De EBITA-marge voor het 2e kwartaal van 2006 werd echter voor 3 miljoen euro negatief beïnvloed door wisselkoersschommelingen en uitzonderlijke kosten. Zonder deze eenmalige kosten zou de marge 8,2% bedragen.

### Barco Control Rooms

In het tweede kwartaal van 2006 steeg de omzet jaar op jaar met 2,7%. Dit is een lager groeipercantage dan het jaar ervoor, maar voor de tweede helft van 2006 werd een ruimer orderboek (+ 12%) opgebouwd in vergelijking met het einde van het 2e kwartaal van 2005.

De bestellingen daalden in vergelijking met het tweede kwartaal van 2005 wegens de concurrentiedruk in de broadcast markt. De book-to-bill ratio bedroeg 0,96.

De divisie control rooms kende een brutowinstmarge van 43,8%, dit is meer dan 43,5% het jaar ervoor en 40% in het 1e kwartaal van 2006.

### Barco Presentation & Simulation

De omzet voor de divisie steeg met 1% in vergelijking met het 2e kwartaal van 2005 dankzij een omzetsijging van 4% in de presentation markt. De omzet in de simulatiemarkt anderzijds daalde jaar op jaar omdat de overgang naar een nieuwe technologie voor vluchtsimulatie nog volop bezig is. Toch ging de omzet er op vooruit in het tweede kwartaal van 2006 ten opzichte van het eerste kwartaal van 2006. Vluchtsimulatie is nog steeds de belangrijkste toepassing voor Barco in deze markt.

De book-to-bill ratio bedroeg 1,08, terwijl de inkomende bestellingen in de simulatiemarkt lager waren dan een jaar geleden en dezelfde bleven in de presentation markt.

De brutowinstmarge steeg tot 42,5 in het 2e kwartaal van 2006, tegenover 41,7% in het tweede kwartaal van 2005 en 39,6% in het eerste kwartaal van 2006. De EBITA-marge kende een stijging en ging van 1,3% in het eerste kwartaal van 2006 naar 6,9%, en is daarmee op hetzelfde niveau als in het tweede kwartaal van 2005.

#### **BarcoVision**

De omzet bij BarcoVision steeg in het 2e kwartaal van 2006 met 7,1%.

De book-to-bill ratio van 1,05 wijst op een zeker herstel van het investeringsklimaat, behalve in China. Er werd wel een belangrijk contract in de wacht gesleept voor systeembusiness in China, wat ertoe bijdroeg dat deze hoge book-to-bill ratio werd bereikt. De inkomende bestellingen stegen met bijna 12% ten opzichte van het 2e kwartaal van 2005.

De brutowinstmarge steeg naar 47,8% van 47,4% in dezelfde periode van het vorige jaar en van 45,5% in het eerste kwartaal van 2006. De EBITA-marge bedroeg 13,0% ten opzichte van 6,8% in het 1e kwartaal van 2006. De uitzonderlijk hoge EBITA-marge in het tweede kwartaal van 2005 bedroeg

21,0% dankzij de winst op de verkoop van 2 gebouwen in het Verenigd Koninkrijk. Zonder deze verkoop bedroeg de EBITA-marge 11,6% in het 2e kwartaal van 2005.

#### **Barco Manufacturing Services**

De omzet in de divisie Manufacturing Services was lager dan het jaar ervoor wegens de overbrenging van de productie naar Aziatische subcontractors, omdat meer en meer eindassemblage gebeurt in India en China. De orders kenden een stijging van meer dan 5% ter voorbereiding op de hoge interne vraag in de tweede helft van 2006.

De EBITA-marge bedroeg 5,7%. Dit is veel hoger dan de marge van 0,2% in het 2e kwartaal van 2005 en 2,4% in het eerste kwartaal van 2006, dankzij de daling van het aantal personeelsleden en de kostendaling als gevolg van de herstructurering het jaar ervoor.

#### **PROGRAMMA VOOR DE TERUGKOOP VAN EIGEN AANDELEN**

In de eerste helft van 2006 gaf Barco 6,6 miljoen euro uit aan de terugkoop van eigen aandelen. De onderneming heeft nu 475.847 van haar eigen aandelen in handen, of 3,77% voor verwatering. Het terugkoopprogramma ging in 2003 van start.

# Resultatenrekening

	2006	2005	2006	2005
[ in duizenden euro ]	2 <sup>de</sup> kwartaal	2 <sup>de</sup> kwartaal	1 <sup>ste</sup> helft	1 <sup>ste</sup> helft
Omzet	186.003	176.896	358.060	330.543
Kostprijs van verkochte goederen	-106.768	-102.106	-208.087	-194.941
<b>Bruto resultaat</b>	<b>79.235</b>	<b>74.790</b>	<b>149.972</b>	<b>135.602</b>
Kosten van onderzoek en ontwikkeling	-17.769	-16.210	-34.552	-32.222
Verkoop- en marketingkosten	-30.579	-29.613	-60.407	-57.993
Algemene en administratiekosten	-13.601	-14.062	-27.758	-27.025
Andere bedrijfsopbrengsten (kosten) - netto	-1.180	1.234	-1.853	4.231
<b>EBITA voor herstructureringskost</b>	<b>16.105</b>	<b>16.139</b>	<b>25.402</b>	<b>22.593</b>
Herstructureringskost	0	-670	0	-697
<b>Bedrijfsresultaat voor waardevermindering consolidatiegoodwill (EBITA)</b>	<b>16.105</b>	<b>15.469</b>	<b>25.402</b>	<b>21.896</b>
Waardevermindering consolidatiegoodwill	-1.601	0	-1.601	0
<b>Bedrijfsresultaat</b>	<b>14.504</b>	<b>15.469</b>	<b>23.802</b>	<b>21.896</b>
Interestopbrengsten (kosten) - netto	-186	-327	-151	-448
Ander niet-operationeel resultaat - netto	0	0	0	0
<b>Resultaat voor belastingen</b>	<b>14.319</b>	<b>15.142</b>	<b>23.651</b>	<b>21.447</b>
Belastingen op het resultaat	-3.177	-3.370	-5.134	-4.803
<b>Netto resultaat van de geconsolideerde ondernemingen</b>	<b>11.142</b>	<b>11.771</b>	<b>18.517</b>	<b>16.645</b>
Aandeel van derden in het resultaat	146	-86	273	-92
<b>Netto resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij (netto resultaat)</b>	<b>11.288</b>	<b>11.685</b>	<b>18.790</b>	<b>16.552</b>
Netto resultaat per aandeel	0,93	0,95	1,55	1,35
Netto resultaat per aandeel na verwateringseffect	0,88	0,90	1,46	1,27

# Balans

[ in duizenden euro ]	30 juni 2006	31 dec 2005
<b>ACTIVA</b>		
Consolidatiegoodwill	58.949	60.954
Geactiveerde ontwikkelingskosten	65.503	65.315
Andere immateriële vaste activa	2.084	2.107
Terreinen en gebouwen	56.470	62.583
Activa in aanbouw	1.438	1.137
Andere materiële vaste activa	35.738	38.812
Financiële vaste activa	377	377
Uitgestelde belastingvorderingen	13.275	15.938
Andere vaste activa	3.931	4.063
<b>Vaste activa</b>	<b>237.764</b>	<b>251.287</b>
Vorraden	167.002	141.364
Handelsvorderingen	175.174	188.757
Overige vorderingen	27.347	24.590
Liquide middelen	83.436	106.256
Over te dragen kosten en verkregen opbrengsten	9.407	9.111
<b>Vlottende activa</b>	<b>462.366</b>	<b>470.078</b>
<b>Totale activa</b>	<b>700.130</b>	<b>721.365</b>
<b>PASSIVA</b>		
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	397.547	418.083
Belangen van derden	775	1.176
<b>Eigen vermogen</b>	<b>398.322</b>	<b>419.258</b>
Financiële schulden op meer dan een jaar	19.745	22.564
Uitgestelde belastingverplichtingen	3.121	4.628
Andere schulden op meer dan een jaar	511	511
<b>Schulden op lange termijn</b>	<b>23.377</b>	<b>27.703</b>
Schulden op meer dan een jaar die binnen het jaar vervallen	769	4.780
Financiële schulden op minder dan een jaar	60.806	56.967
Handelsschulden	76.578	66.063
Ontvangen vooruitbetalingen op bestellingen in uitvoering	16.096	14.985
Belastingenschulden	19.113	23.195
Schulden met betrekking tot het personeel	41.009	41.535
Andere schulden op korte termijn	10.789	6.645
Toe te rekenen kosten en over te dragen opbrengsten	13.216	17.157
Voorzeningen	40.056	43.077
<b>Schulden op korte termijn</b>	<b>278.431</b>	<b>274.403</b>
<b>Totale passiva</b>	<b>700.130</b>	<b>721.365</b>

# Commentaar

Het kwartaalrapport werd opgemaakt volgens IAS 34. In de tussentijdse rapporteringen worden dezelfde boekhoudprincipes en berekeningsmethoden gebruikt als in de jaarrekening 2005.

De volgende acquisities en verkoop van activiteiten hebben een invloed op de vergelijking van de cijfers van de eerste helft 2006 met de cijfers van de eerste helft 2005:

- De acquisitie van de activiteiten van System Technologies (nu Innovative Designs), die plaatsvond op 31 maart 2005.

Bij de interpretatie van de kwartaalresultaten van Barco dient rekening gehouden te worden met het feit dat het eerste en het derde kwartaal van het jaar gekenmerkt worden door een lagere omzet dan het tweede en het vierde kwartaal.

## Wijzigingen in het eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij

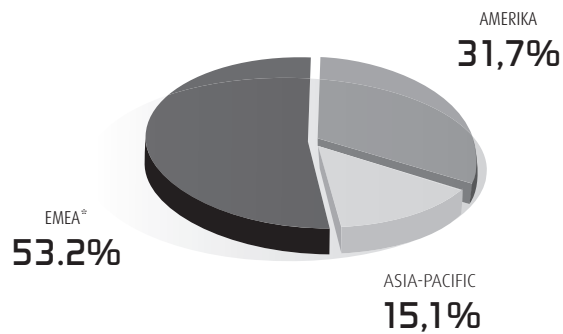
	2006	2005		2006	2005
[ in duizenden euro ]	2 <sup>de</sup> kwartaal	2 <sup>de</sup> kwartaal		1 <sup>ste</sup> helft	1 <sup>ste</sup> helft
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij op 31 maart 2006	423.829	410.432	Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij op 31 december 2005	418.083	398.845
Netto resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	11.288	11.686	Netto resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	18.790	16.552
Dividend	-26.067	-25.278	Dividend	-26.067	-25.278
Omrekeningsverschillen	-5.429	5.064	Omrekeningsverschillen	-7.720	8.734
Kasstroomafdekking	314	-988	Kasstroomafdekking	702	-1.820
Kapitaalverhoging	0	0	Kapitaalverhoging	0	3.727
Inkoop eigen aandelen	-6.535	-4.211	Inkoop eigen aandelen	-6.535	-4.211
Optieregelingen	147	83	Optieregelingen	295	238
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij op 30 juni 2006	397.547	396.788	Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij op 30 juni 2006	397.547	396.788

# Kasstroomoverzicht

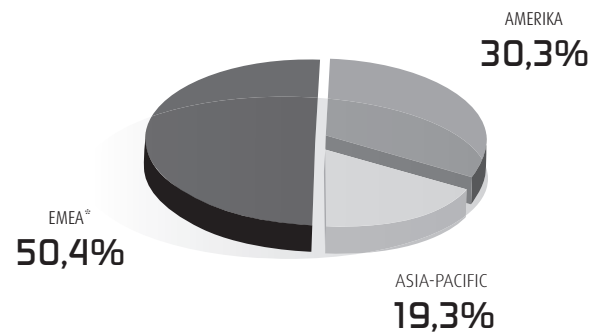
	2006	2005	2006	2005
[ in duizenden euro ]	2 <sup>de</sup> kwartaal	2 <sup>de</sup> kwartaal	1 <sup>ste</sup> helft	1 <sup>ste</sup> helft
<b>Kasstromen ontstaan uit operationele activiteiten</b>				
Bedrijfsresultaat voor waardevermindering consolidatiegoodwill (EBITA)	16.105	15.469	25.402	21.896
Afschrijving van geactiveerde ontwikkelingskosten	10.226	9.358	20.169	17.992
Afschrijving materiële en immateriële vaste activa	4.116	4.698	8.594	9.369
Winst en verlies op vaste activa	-13	-1.331	-16	-2.013
Aandelenopties opgenomen als kost	147	83	295	238
<b>Bruto operationele kasstromen</b>	<b>30.581</b>	<b>28.276</b>	<b>54.445</b>	<b>47.483</b>
Wijziging van de handelsvorderingen	-3.227	-16.001	11.388	-4.574
Wijziging van de voorraad	-13.970	-9.038	-26.884	-18.490
Wijziging van de handelsschulden	-2.547	-5.590	10.516	-17.899
Andere wijzigingen in netto werkkapitaal	-395	2.676	-5.296	6.494
<b>Wijziging in netto werkkapitaal</b>	<b>-20.139</b>	<b>-27.953</b>	<b>-10.276</b>	<b>-34.469</b>
<b>Netto operationele kasstromen</b>	<b>10.442</b>	<b>324</b>	<b>44.168</b>	<b>13.014</b>
Interestopbrengsten/-uitgaven	-186	-327	-151	-448
Belastingen	-1.870	-3.428	-6.813	-6.574
<b>Kasstromen ontstaan uit operationele activiteiten</b>	<b>8.386</b>	<b>-3.432</b>	<b>37.205</b>	<b>5.992</b>
<b>Kasstromen ontstaan uit investeringsactiviteiten</b>				
Uitgaven in productontwikkeling	-11.860	-11.930	-22.399	-24.825
Aankopen van materiële en immateriële vaste activa	-3.167	-4.155	-6.271	-7.512
Realisatie van vaste activa	1.417	2.133	4.239	3.987
Verwerving van ondernemingen, na aftrek van verworven liquide middelen	0	0	0	0
Realisatie van ondernemingen, na aftrek van gerealiseerde liquide middelen	0	0	0	-1.760
Andere investeringsactiviteiten	0	387	0	420
<b>Kasstromen ontstaan uit investeringsactiviteiten</b>	<b>-13.610</b>	<b>-13.565</b>	<b>-24.431</b>	<b>-29.689</b>
<b>Kasstromen ontstaan uit financiële activiteiten</b>				
Betaalde dividenden	-26.067	-25.278	-26.067	-25.278
Uitgifte aandelen	0	0	0	3.727
Verwerving eigen aandelen	-6.535	-4.211	-6.535	-4.211
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) langetermijnschulden	-2.056	472	-2.820	1.045
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) kortetermijnschulden	16.948	36.713	-172	45.252
<b>Kasstromen ontstaan uit financiële activiteiten</b>	<b>-17.710</b>	<b>7.696</b>	<b>-35.593</b>	<b>20.535</b>
<b>Netto daling/stijging van de liquide middelen</b>	<b>-22.934</b>	<b>-9.301</b>	<b>-22.820</b>	<b>-3.162</b>
Liquide middelen aan het begin van de periode	106.370	96.749	106.256	90.610
Liquide middelen aan het einde van de periode	83.436	87.449	83.436	87.449

# Geografische opsplitsing van de omzet

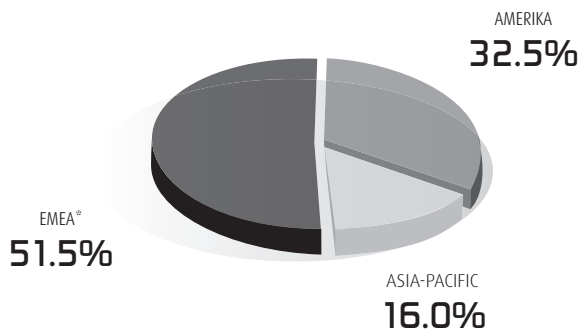
2<sup>de</sup> kwartaal 2006



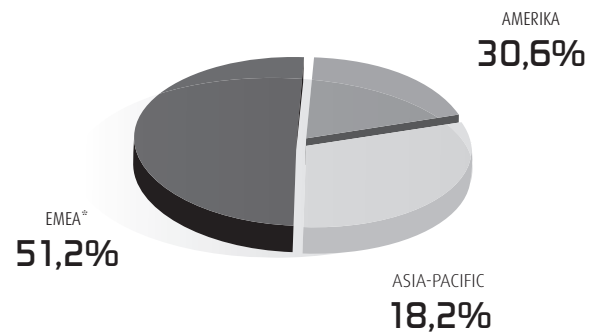
2<sup>de</sup> kwartaal 2005



1<sup>ste</sup> helft 2006



1<sup>ste</sup> helft 2005



\* Europa, Midden-Oosten, Afrika

# Resultaten per divisie

Omzet in '000 euro & courante EBITA

	2006			2005		
	2 <sup>de</sup> kwartaal			2 <sup>de</sup> kwartaal		
	Omzet	EBITA	%EBITA	Omzet	EBITA	%EBITA
Control Rooms	30.758	3.858	12,5%	29.953	2.413	8,1%
Presentation & Simulation	26.439	1.836	6,9%	26.229	1.842	7,0%
Media & Entertainment	56.140	1.627	2,9%	43.922	2.588	5,9%
BarcoView	58.380	5.541	9,5%	56.912	5.555	9,8%
BarcoVision	15.391	1.995	13,0%	14.376	3.017	21,0%
Barco Manufacturing Services	21.945	1.248	5,7%	27.230	54	0,2%
Eliminaties	-23.051			-21.726		
<b>Totaal</b>	<b>186,003</b>	<b>16,105</b>	<b>8,7%</b>	<b>176,896</b>	<b>15,469</b>	<b>8,7%</b>

	2006			2005		
	1 <sup>ste</sup> helft			1 <sup>ste</sup> helft		
	Omzet	EBITA	%EBITA	Omzet	EBITA	%EBITA
Control Rooms	54.311	3.938	7,3%	54.317	3.405	6,3%
Presentation & Simulation	52.347	2.163	4,1%	49.539	2.685	5,4%
Media & Entertainment	110.750	4.047	3,7%	79.902	1.769	2,2%
BarcoView	116.849	10.629	9,1%	108.240	9.576	8,8%
BarcoVision	28.935	2.920	10,1%	30.432	5.502	18,1%
Barco Manufacturing Services	41.312	1.705	4,1%	50.681	-1.041	-2,1%
Eliminaties	-46.444			-42.567		
<b>Totaal</b>	<b>358.060</b>	<b>25.402</b>	<b>7,1%</b>	<b>330.543</b>	<b>21.896</b>	<b>6,6%</b>

# Verslag van de commissaris

## **Verklaring van de commissaris inzake beperkt nazicht bij de tussentijdse geconsolideerde financiële informatie per 30 juni 2006 van Barco NV**

Wij zijn overgegaan tot een beperkt nazicht van de tussentijdse geconsolideerde financiële informatie van Barco NV per 30 juni 2006, met een balanstotaal van EUR 700.130 duizend en een nettoresultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij over de periode 1 januari 2006 tot 30 juni 2006 van EUR 18.790 duizend. Deze tussentijdse geconsolideerde financiële informatie werd opgesteld in overeenstemming met 'International Financial Reporting Standards'.

Onze opdracht werd uitgevoerd in het kader van de verslaggeving bij de periodieke informatieverstrekking van de vennootschap. Ons nazicht werd uitgevoerd in overeenstemming met de controle-aanbeveling van het Instituut der Bedrijfsrevisoren in verband met beperkt nazicht. Dit nazicht bestond voornamelijk in de ontleding, de vergelijking en de bespreking van de financiële informatie en was minder diepgaand dan een volkomen controle van de geconsolideerde jaarrekening.

Bij dit nazicht zijn geen gegevens aan het licht gekomen die aanleiding zouden geven tot belangrijke aanpassingen aan de tussentijdse geconsolideerde financiële informatie.

Kortrijk, 24 juli 2006

Ernst & Young Bedrijfsrevisoren BCV (B160)  
vertegenwoordigd door

Marc Van Hoecke      Venoot

**Maatschappelijke zetel**

Pres. Kennedypark 35  
BE-8500 Kortrijk  
Tel.: +32 (0)56 23 32 11  
Fax: +32 (0)56 26 22 62

**Groepsdirectie**

Pres. Kennedypark 35  
BE-8500 Kortrijk  
Tel.: +32 (0)56 23 32 11  
Fax: +32 (0)56 26 22 62

**Beursnotering**

Euronext Brussel

**Financiële informatie**

Bijkomende inlichtingen kunnen  
verkregen worden op de dienst  
Investor Relations van de groepsdirectie:

JP Tanghe,

Vice President Barco  
President Corp. Comm. and Investor Relations  
Tel.: +32 (0)56 26 23 22  
Fax: +32 (0)56 26 22 62  
E-mail: [jp.tanghe@barco.com](mailto:jp.tanghe@barco.com)

Sigrid Desanghere,

Corp. Comm. and Investor Relations Executive  
Tel.: +32 (0)56 26 23 21  
Fax: +32 (0)56 26 22 62  
E-mail: [sigrid.desanghere@barco.com](mailto:sigrid.desanghere@barco.com)

**Rapport**

Dit rapport "Halfjaarresultaten 30 juni 2006"  
is eveneens beschikbaar in het Engels  
en kan geraadpleegd worden op [www.barco.com](http://www.barco.com)

