



Barco kwartaalresultaten

30 September 2006

Kerngegevens

	2006	2005	2006	2005
[in duizenden euro]	3 ^{de} kwartaal	3 ^{de} kwartaal	9 maanden	9 maanden
Netto omzet	170.237	171.478	528.297	502.020
Bruto resultaat	67.973	69.696	217.945	205.298
EBITA voor herstructureringskost	8.476	12.440	33.878	35.033
Herstructureringskost	0	1.400	0	2.097
EBITA	8.476	11.040	33.878	32.936
Courant resultaat voor belastingen	7.949	10.568	33.201	32.015
Courant resultaat na belastingen	4.773	7.197	26.824	24.942
Courant resultaat na belastingen per aandeel*	0,39	0,59	2,21	2,04
Netto resultaat	6.606	8.347	25.396	24.899
Netto resultaat per aandeel*	0,54	0,68	2,09	2,03
Netto resultaat per aandeel na verwateringseffect*	0,51	0,64	1,98	1,92
Courante cashflow	21.133	25.827	70.013	66.719
Courante cashflow per aandeel*	1,74	2,11	5,77	5,45

[in euro*]

Aantal medewerkers

Totaal	4.209	4.273
--------	-------	-------

Kapitaal en aandeelhouderschap

Op 30 september 2006 bedroeg het kapitaal 54.020.989,44 euro, vertegenwoordigd door 12.635.333 aandelen.

Het aandeelhouderschap zag er als volgt uit:

			na verwatering	
Gimv:	9,30%	(1.174.921 aandelen)	Gimv:	8,86% (1.174.921 aandelen)
Publiek:	86,81%	(10.968.687 aandelen)	Publiek:	87,43% (11.590.628 aandelen)
Barco:	3,89%	(491.725 aandelen)	Barco:	3,71% (491.725 aandelen)

De boekhoudkundige gegevens in dit rapport werden niet door de commissaris gecontroleerd.

Managementbespreking en -analyse van de resultaten

Sterke groei in bestellingen bij Barco nog niet volledig terug te vinden in groei verkoopcijfer

Financiële hoogtepunten van de eerste negen maanden en van het derde kwartaal 2006¹:

- Bestellingen in eerste 9 maanden gestegen met 16,5% tot 621,8 miljoen euro. In het 3de kwartaal stegen de bestellingen met 30,9% tot 230,2 miljoen euro, tegenover 175,9 miljoen euro het jaar ervoor.
 - De omzet over de eerste 9 maanden bedroeg 528,3 miljoen euro, een groei van 5,2% tegenover dezelfde periode van het vorige jaar. In het 3de kwartaal vertoonde de omzet van 170,2 miljoen euro een lichte daling van 0,7% vergeleken met het 3de kwartaal van 2005.
 - Over de eerste negen maanden van 2006 steeg de bruto winstmarge van 40,9% naar 41,3%. In het 3de kwartaal daalde de bruto winstmarge van 40,6% in het derde kwartaal van 2005 naar 39,9%.
 - De EBITA steeg in de eerste 9 maanden met 2,9% tot 33,9 miljoen euro. De EBITA marge over deze periode was 6,4% tegenover 6,6% het vorige jaar. EBITA daalde in het 3de kwartaal van 2006 met 23,2% tot 8,5 miljoen euro, met de EBITA marge op 5,0% vergeleken met 6,4% het jaar ervoor.
- De netto-inkomsten over de eerste 9 maanden groeiden met 1,1% tot 25,2 miljoen euro. In het 3de kwartaal bedroegen zij 6,7 miljoen euro, dit is 19,2 % minder dan de 8,3 miljoen euro in het 3de kwartaal van 2005.
 - De nettowinst per aandeel bedroeg voor de eerste 9 maanden 2,09 euro tegenover 2,03 het jaar ervoor. In het 3de kwartaal van 2006 bedroeg de nettowinst per aandeel 0,54 euro, tegenover 0,68 in het derde kwartaal van 2005.

De heer Martin De Prycker, CEO van Barco, lichte toe: "Met een groei van bijna 31% in het 3de kwartaal bereikten de bestellingen een nooit gezien niveau. Dit leidde tot een groei in bestellingen over de eerste 9 maanden van meer dan 16%. De belangrijke groei in het 3de kwartaal is onder meer toe te schrijven aan de bestelling van 24 miljoen euro voor de Dubai Mall en een bestelling in de medische markt voor zo'n 15 miljoen euro. Verder zijn er nog kleinere strategische orders in de avionics en simulatie markten die de basis leggen voor verdere leveringen in 2007 en daarna."

Over de omzet zei Martin De Prycker: "De omzet steeg in de eerste 9 maanden van het jaar met meer dan 5%. Terwijl in het 3de kwartaal de verkoop steeg in de meeste van onze markten, werd de evolutie van de verkoopcijfers gehinderd door 2

factoren. De 1ste factor was een sterke daling in de markten voor defensie en verkeerscontrole. In deze markten zien we dat nieuwe projecten nog niet voldoende volume opleveren, terwijl sommige andere projecten wegens budgetverschuivingen werden uitgesteld door klanten. De 2de factor is tijdelijke toeleveringsproblemen. Zo bleef de omzet in het 3de kwartaal op nagenoeg hetzelfde niveau als het jaar ervoor."

Martin De Prycker gaf de volgende commentaar bij de evolutie van de bruto winstmarge: "De bruto winst steeg met meer dan 6% in de 1ste 9 maanden van het jaar, terwijl de bruto winstmarge steeg van 40,9% naar 41,3%. In het 3de kwartaal daalde de bruto winstmarge ten gevolge van de lagere omzet in markten met een grote brutowinstmarge zoals defensie en verkeerscontrole. In dit kwartaal was er ook een stijging van de operationele kosten door investeringen in O&O voor nieuwe baanbrekende producten voor 2007 in de medische markt en de markten voor evenementen, simulatie en controlekamers. Over de 1ste 9 maanden is de EBITA niettemin gestegen met 2,9%."

¹ Tenzij anders aangegeven, zijn de financiële en operationele gegevens die in deze mededeling worden besproken in overeenstemming met IFRS en uitgedrukt in miljoen euro. De gegevens in de tabellen zijn weergegeven in duizenden euro, tenzij anders aangegeven. Tenzij anders vermeld, hebben alle vergelijkingen betrekking op het kwartaal dat eindigde op 30 september 2006 en het equivalente kwartaal dat eindigde op 30 september 2005.

Vooruitzichten voor het 4de kwartaal van 2006 en het volledige jaar 2006

Voor het vierde kwartaal van 2006 verwacht Mr. De Prycker een omzet tussen 207 miljoen en 217 miljoen euro en EBITA tussen 25 tot 30 miljoen euro. Voor heel 2006 zou dit leiden tot een EBITA marge tussen 8% en 8,6%.

Voor het volledige jaar 2006 voegt Mr De Prycker daaraan toe: " De 1ste 9 maanden van dit jaar werden gekenmerkt door een sterke groei in bestellingen, waarvan wij verwachten dat die zich zal verderzetten in het 4de kwartaal. Daardoor verwachten wij een groei in bestellingen over het volledige jaar 2006 van ongeveer 13% ten opzichte van 2005. Dit zal onze backlog voor 2007 sterk verhogen, tot ongeveer 50 miljoen euro meer dan het vorige jaar. De omzet voor 2006 zal liggen tussen 735 en 745 miljoen euro tegenover 711 miljoen euro in 2005, dus 4% hoger. De EBITA wordt verwacht tussen 59 en 64 miljoen euro. Vergeleken met 52.5 miljoen euro in 2005 betekent dit een stijging met 17%." Mr De Prycker maakte ook duidelijk dat de hierboven vermelde cijfers geen rekening houden met de mogelijke impact van de verkoop van de divisie Manufacturing Services of delen ervan.

GECONSOLIDEERDE RESULTATEN VOOR HET KWARTAAL

Omzet & bestellingen

De omzet voor het kwartaal bedroeg 170,2 miljoen euro, en blijft daarmee ongeveer op hetzelfde niveau als in het derde kwartaal van 2005, toen de omzet 171,5 miljoen bedroeg. De omzet steeg in de meeste markten. De markten defensie en verkeerscontrole vormden hierop een uitzondering omdat nieuwe projecten nog niet voldoende volume opleveren, terwijl sommige andere projecten wegens budgetverschuivingen werden uitgesteld door klanten. Bij de divisie BarcoView leidde dit tot een daling van de omzet van 9%. Ook bij BarcoVision is er een daling van 9%, terwijl de divisies Control Rooms, Media & Entertainment en Presentation & Simulation jaar op jaar respectievelijk met 3%, 5% en 15% groeiden. In het 3de kwartaal van 2006 had Barco ook af te rekenen met tijdelijke toeleveringsproblemen.

De verkoop naar Europa, het Midden-Oosten en Afrika vertegenwoordigde 50,4% van de geconsolideerde omzet, terwijl 31,4% van de omzet werd gerealiseerd in Noord- en Zuid-Amerika en 18,2% in de Asia Pacific regio. In vergelijking met het 2de

kwartaal van 2006 heeft het percentage voor de AsiaPacific regio zich hersteld ten opzichte van de totale omzet.

De bestellingen stegen met 30,9% naar 230,2 miljoen euro, tegen 175,9 miljoen euro in dezelfde periode van het vorige jaar, zodat het groeipatroon voor inkomende bestellingen van de voorbije 3 jaar wordt voortgezet. Enkele significante bestellingen droegen bij tot deze sterke groei. Als we deze bestellingen niet meerekenen voor de media en de medische markt, bedroeg de groei van de bestellingen nog steeds 9% ten opzichte van het 3de kwartaal van 2005. Vooral enkele strategische bestellingen in de markten avionics en simulatie leggen de basis voor verdere leveringen in 2007 en daarna.

De book-to-bill ratio bedroeg 1,35 tegenover 1,03 voor het derde kwartaal van 2005.

Book-to-bill ratio

	3K06	2K06	1K06	4K05	3K05
Book-to-bill ratio	1,35	1,03	1,16	0,94	1,03

Brutoresultaat & bruto winstmarge

Het brutoresultaat daalde met 2,5% van 69,7 miljoen euro in het 3de kwartaal van 2005 naar 68,0 miljoen euro. De bruto winstmarge daalde van 40,6% in het 3de kwartaal van 2005 naar 39,9% in het 3de kwartaal van 2006. De reden voor deze daling is het lagere percentage in de totale omzet van markten met een hoge brutowinstmarge, zoals defensie en verkeerscontrole.

Operationeel resultaat (EBITA)

De EBITA daalde met 23,2%, naar 8,5 miljoen euro, of 5,0% van de omzet. In het 3de kwartaal van 2005 was dit 11,0 miljoen, of 6,4% van de omzet. De oorzaak van deze daling van de EBITA was de lagere brutowinstmarge in het 3de kwartaal van 2006 en een stijging van de operationele kosten door investeringen in onderzoek en ontwikkeling voor nieuwe baanbrekende producten die in 2007 op de markt komen in de medische, evenementen, simulatie en controlekamer markten.

In absolute cijfers stegen de uitgaven voor onderzoek en ontwikkeling jaar op jaar met 7,4%. De algemene & administratiekosten bleven tamelijk stabiel, terwijl de verkoop- & marketingkosten met 8,6% stegen.

Belasting op het resultaat

De belasting op het resultaat voor het 3de kwartaal van 2006 bedroeg 1,2 miljoen euro of 15,6% van het courant resultaat vóór belastingen in vergelijking met 2,3 miljoen euro of 21,5% van het courant resultaat vóór belastingen het jaar ervoor.

De courante winst per aandeel (operationeel resultaat vóór afschrijving van consolidatiegoodwill plus interestopbrengst/interestkosten gedeeld door het gewogen gemiddeld aantal uitstaande aandelen: 12.635.333) voor het kwartaal bedroeg 0,39 euro tegenover 0,59 euro het jaar ervoor.

Nettoresultaat

Het nettoresultaat voor het kwartaal daalde jaar op jaar met 19,2% naar 6,7 miljoen euro, of een netto marge van 3,9%, van 8,3 miljoen euro voor het 3de kwartaal van 2005 of een netto marge van 4,8%. De nettowinst per gewoon aandeel (EPS) voor het kwartaal bedroeg 0,54 euro tegenover 0,68 euro het jaar ervoor.

De netto winst per aandeel na verwatering (12.963.677 uitstaande aandelen na verwatering) bedroeg 0,51 euro tegenover 0,64 euro in het derde kwartaal van 2005.

Balans

Op het einde van het derde kwartaal van 2006 had Barco een netto liquiditeitspositie van 11,5 miljoen euro, in vergelijking met een netto liquiditeitspositie van 22,0 miljoen euro op 31 december 2005. Op 30 september 2006 bedroegen de uitstaande vorderingen 191,0 miljoen euro, tegenover 168,2 miljoen eind september 2005. De inventaris bedroeg 174,8 miljoen euro, tegenover 162,9 miljoen euro op 30 september 2005.

GECONSOLIDEERDE RESULTATEN VOOR DE EERSTE NEGEN MAANDEN

Omzet & bestellingen

De omzet steeg jaar op jaar met 5,2% naar 528,3 miljoen euro. Dit was het resultaat van de omzet-groei in alle grote divisies van Barco, behalve bij BarcoVision, dat zijn omzet zag dalen met 6,1% ten opzichte van dezelfde periode in 2005.

De bestellingen stegen ten opzichte van dezelfde periode in 2005 met 16,5% tot 621,8 miljoen euro. De book-to-bill ratio was 1,18, terwijl die het jaar ervoor 1,06 bedroeg.

Brutoresultaat & brutomarge

Het brutoresultaat van 217,9 miljoen euro betekend een stijging van 6,2% ten opzichte van het brutoresultaat op 30 september 2005. De brutomarge steeg van 40,9% naar 41,3%.

Operationeel resultaat vóór waardevermindering op consolidatiegoodwill (EBITA)

De EBITA steeg jaar op jaar met 2,9% naar 33,9 miljoen euro. De EBITA-marge bedroeg 6,4% van de omzet tegenover 6,6% het jaar ervoor.

Als percentage van de omzet bleven de algemene & administratiekosten, de kosten voor onderzoek en ontwikkeling en de verkoop- & marketingkosten op hetzelfde niveau als in dezelfde periode van 2005.

Belasting op het resultaat

De belasting op het resultaat daalde jaar op jaar naar 6,4 miljoen euro of 19,2% van het courant resultaat vóór belastingen, in vergelijking met 7,1 miljoen euro of 22,1% van het courant resultaat vóór belastingen het jaar ervoor.

De courante winst per aandeel (operationeel resultaat vóór afschrijving van consolidatiegoodwill plus interestopbrengst/interestkosten gedeeld door het gewogen gemiddeld aantal uitstaande aandelen: 12.635.333) steeg naar 2,21 euro tegenover 2,04 euro voor de eerste negen maanden van 2005.

Nettoresultaat

Het nettoresultaat steeg jaar op jaar met 1,1% naar 25,2 miljoen euro. In dezelfde periode van 2005 was dit 24,9 miljoen euro. De nettowinst per gewoon aandeel (EPS) bedroeg 2,09 euro tegenover 2,03 euro het jaar ervoor. De nettowinst per aandeel na verwatering (12.963.677 uitstaande aandelen na verwatering) voor de eerste negen maanden van het jaar bedroeg 1,98 euro, tegenover 1,92 euro in dezelfde periode van vorig jaar.

RESULTATEN VAN DE DIVISIES VOOR HET KWARTAAL

BarcoView

De omzet bij BarcoView daalde jaar op jaar met 9,1% wegens een sterke daling in de markten defensie en verkeerscontrole omdat nieuwe projecten nog niet voldoende volume opleveren, terwijl sommige andere projecten door klanten wegens budgetverschuivingen werden uitgesteld. De omzet in de medische markt steeg met meer dan 14%, in lijn met de marktgroei. De omzet in de avionics markt bleef op hetzelfde niveau als het jaar ervoor.

De book-to-bill ratio voor BarcoView voor het kwartaal bedroeg 1,5. De bestellingen namen jaar op jaar toe met 42%. Dit kwam vooral omdat de bestellingen in de medische markt bijna 50% groeiden. Avionics deed het ook erg goed, met bestellingen zoals een renovatieprogramma voor business jets. De bestellingen voor de command & control markten van defensie en verkeerscontrole namen ook toe ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar.

De brutowinstmarge daalde naar 42% tegenover 44,9% in het derde kwartaal van 2005, wegens de lagere omzet in markten met een hoge brutowinstmarge zoals defensie en verkeerscontrole. De EBITA-marge bedroeg 2,7% tegenover 10,0% in het 3de kwartaal van 2005, omdat de doorgevoerde kostendaling bij Defense en Traffic Management de lagere brutowinstmarge niet volledig kon compenseren. Er was ook een verhoging van de kosten door inflatie.

Barco Media & Entertainment

De omzet steeg kwartaal op kwartaal met 5,1%. De omzet in de media markt was iets minder dan in dezelfde periode van 2005, omdat de nadruk lag op projecten met een grote marge. Anderzijds zagen de evenementen en digitale cinema markten hun omzet stijgen ten opzichte van dezelfde periode van het vorige jaar.

De book-to-bill ratio voor de divisie bedroeg 1,72. De bestellingen voor de divisie stegen met 58,5%. Bij media waren de inkomende bestellingen bijzonder goed dankzij een contract van 24 miljoen euro in Dubai, wat zorgt voor een sterk orderboek voor 2007. De bestellingen bij digitale cinema waren meer dan dubbel zo groot ten opzichte van het 3de kwartaal van 2005, wat wijst op het begin van een definitieve overschakeling naar digitale technologie in de bioscoopmarkt.

De brutowinstmarge bedroeg 31,1%, wat beter is dan de 26,9% het jaar ervoor. De EBITA-marge bedroeg 3,9%, in vergelijking met het verlies van 3,1% in het derde kwartaal van 2005.

Barco Control Rooms

In het 3de kwartaal van 2006 groeide de wereldwijde omzet jaar op jaar met 2,9%. Dit is een meer gematigde groei dan het jaar ervoor, maar een goed gevuld orderboek zal zorgen voor een sterk vierde kwartaal in 2006.

De bestellingen groeiden met 9,4% ten opzichte van het derde kwartaal van 2005. De book-to-bill ratio bedroeg 1,06.

De brutowinstmarge van 41,0% was lager dan in het 3de kwartaal van 2005 met 48,6%. De reden hiervoor is dat de leidinggevende positie van de divisie te kampen heeft met concurrentie, wat leidt tot prijsdruk. De marktprestatie blijft echter sterk en verscheidene maatregelen worden uitgevoerd om de winstmarge stabiel te houden. De EBITA-marge was laag met 6,0% door de lagere brutowinst, meer investeringen in verkoop & marketing en in O&O voor videonetwerktechnologie.

Barco Presentation & Simulation

De divisie zag haar omzet jaar op jaar stijgen met 15,3%, met groei zowel voor de simulatiemarkt als voor de presentatiemarkt.

De inkomende bestellingen namen met 8,4% toe. Deze toename is deels te danken aan een strategisch contract voor een projector op basis van nieuwe technologie voor de simulatiemarkt. De book-to-bill ratio bedroeg 1,0.

De brutowinstmarge daalde naar 41,1% van 44,2% in het 3de kwartaal van 2005 wegens een verschuiving in de productmix in de simulatie markt. De EBITA marge steeg daarentegen van 2,9% in het 3de kwartaal van 2005 naar 7,4%.

BarcoVision

Bij BarcoVision kenden zowel de omzet als de bestellingen jaar op jaar een daling van bijna 9%. De book-to-bill ratio bedroeg 1.

De brutowinstmarge bleef stabiel op 46,2%. De EBITA-marge bedroeg 6,2%, en daalde van 8,2% het jaar ervoor wegens het lager verkoopvolume.

Barco Manufacturing Services

De omzet daalde met bijna 10%. De bestellingen stegen jaar op jaar echter met 55%, en bereidde zo voor op grote interne leveringen in het vierde kwartaal van 2006.

De book-to-bill ratio was 1,38.

De EBITA-marge van 3,0% was veel beter dan in het 3de kwartaal van 2005, dat toen nog een verlies kende van 5,8%. De personeelsinkrimping en de kostendaling ten opzichte van het vorige jaar, als onderdeel van de herstructureringsmaatregelen die in 2005 werden genomen, droegen in sterke mate bij tot de verbetering van de EBITA-marge.

De onderhandelingen met de 2 bedrijven die delen willen overnemen van Manufacturing Services, worden verwacht gefinaliseerd te zijn tegen het einde van 2006.

PROGRAMMA VOOR DE TERUGKOOP VAN AANDELEN

Barco kocht 15.878 eigen aandelen in tijdens het 3de kwartaal van 2006, voor een totale waarde van 1,1 miljoen euro. De onderneming bezit nu 491.725 van haar eigen aandelen via een programma voor de terugkoop van eigen aandelen dat werd opgestart in 2003.

Resultatenrekening

	2006	2005	2006	2005
[in duizenden euro]	3 ^{de} kwartaal	3 ^{de} kwartaal	9 maanden	9 maanden
Omzet	170.237	171.478	528.297	502.020
Kostprijs van verkochte goederen	-102.264	-101.782	-310.352	-296.722
Bruto resultaat	67.973	69.696	217.945	205.298
Kosten van onderzoek en ontwikkeling	-17.949	-16.716	-52.501	-48.938
Verkoop- en marketingkosten	-28.479	-26.216	-88.885	-84.210
Algemene en administratiekosten	-12.861	-12.644	-40.619	-39.669
Andere bedrijfsopbrengsten (kosten) - netto	-209	-1.680	-2.062	2.551
EBITA voor herstructureringskost	8.476	12.440	33.878	35.033
Herstructureringskost	0	-1.400	0	-2.097
Bedrijfsresultaat voor waardevermindering consolidatiegoodwill (EBITA)	8.476	11.040	33.878	32.936
Waardevermindering consolidatiegoodwill	0	0	-1.601	0
Bedrijfsresultaat	8.476	11.040	32.277	32.936
Interestopbrengsten (kosten) - netto	-527	-472	-678	-920
Ander niet-operationeel resultaat - netto	0	0	0	0
Resultaat voor belastingen	7.949	10.568	31.600	32.015
Belastingen op het resultaat	-1.243	-2.270	-6.377	-7.073
Netto resultaat	6.706	8.297	25.223	24.942
Aandeel van derden in het resultaat	-100	49	173	-43
Netto resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	6.606	8.347	25.396	24.899
Netto resultaat per aandeel	0,54	0,68	2,09	2,03
Netto resultaat per aandeel na verwateringseffect	0,51	0,64	1,98	1,92

Balans

[in duizenden euro]	30 sept 2006	31 dec 2005
ACTIVA		
Consolidatiegoodwill	60.135	60.954
Geactiveerde ontwikkelingskosten	68.115	65.315
Andere immateriële vaste activa	1.908	2.107
Terreinen en gebouwen	55.615	62.583
Activa in aanbouw	2.130	1.137
Andere materiële vaste activa	35.415	38.812
Financiële vaste activa	361	377
Uitgestelde belastingvorderingen	11.124	15.938
Andere vaste activa	3.605	4.063
Vaste activa	238.409	251.287
Vorraden	174.755	141.364
Handelsvorderingen	191.019	188.757
Overige vorderingen	29.878	24.590
Liquide middelen	76.367	106.256
Over te dragen kosten en verkregen opbrengsten	9.246	9.111
Vlottende activa	481.265	470.078
Totale activa	719.673	721.365
PASSIVA		
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	407.839	418.083
Belangen van derden	3	1.176
Eigen vermogen	407.842	419.258
Financiële schulden op meer dan een jaar	19.762	22.564
Uitgestelde belastingverplichtingen	3.540	4.628
Andere schulden op meer dan een jaar	532	511
Schulden op lange termijn	23.834	27.703
Schulden op meer dan een jaar die binnen het jaar vervallen	375	4.780
Financiële schulden op minder dan een jaar	67.697	56.967
Handelsschulden	74.219	66.063
Ontvangen vooruitbetalingen op bestellingen in uitvoering	22.266	14.985
Belastingenschulden	19.402	23.195
Schulden met betrekking tot het personeel	42.534	41.535
Andere schulden op korte termijn	7.230	6.645
Toe te rekenen kosten en over te dragen opbrengsten	13.275	17.157
Voorzieningen	40.998	43.077
Schulden op korte termijn	287.997	274.403
Totale passiva	719.673	721.365

Commentaar

Het kwartaalrapport werd opgemaakt volgens IAS 34. In de tussentijdse rapporteringen worden dezelfde boekhoudprincipes en berekeningsmethoden gebruikt als in de jaarrekening 2005.

De volgende acquisities en verkoop van activiteiten hebben een invloed op de vergelijking van de cijfers van september YTD 2006 met de cijfers van september YTD 2005:

- De acquisitie van de activiteiten van System Technologies (nu Innovative Designs), die plaatsvond op 31 maart 2005.
- In september 2006 verwierf Barco de overige 20% aandelen in de joint venture "Beijing Barco Leyard Electric Technology Co Ltd".

Bij de interpretatie van de kwartaalresultaten van Barco dient rekening gehouden te worden met het feit dat het eerste en het derde kwartaal van het jaar gekenmerkt worden door een lagere omzet dan het tweede en het vierde kwartaal.

Wijzigingen in het eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij

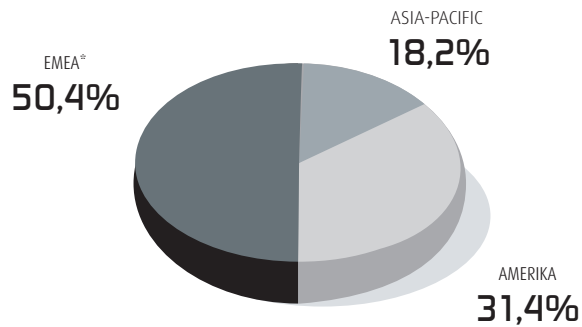
	2006	2005		2006	2005
[in duizenden euro]	3 ^{de} kwartaal			9 maanden	
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij op 30 juni 2006	397.547	396.788	Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij op 31 december 2005	418.083	398.845
Netto resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	6.606	8.347	Netto resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	25.396	24.899
Dividend	0	0	Dividend	-26.067	-25.278
Omrekeningsverschillen	920	793	Omrekeningsverschillen	-6.799	9.527
Kasstroomafdekking	-253	372	Kasstroomafdekking	449	-1.448
Kapitaalverhoging	3.928	0	Kapitaalverhoging	3.928	3.727
Inkoop eigen aandelen	-1.058	0	Inkoop eigen aandelen	-7.593	-4.211
Optieregelingen	147	83	Optieregelingen	442	321
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij op 30 september 2006	407.839	406.382	Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij op 30 september 2006	407.839	406.382

Kasstroomoverzicht

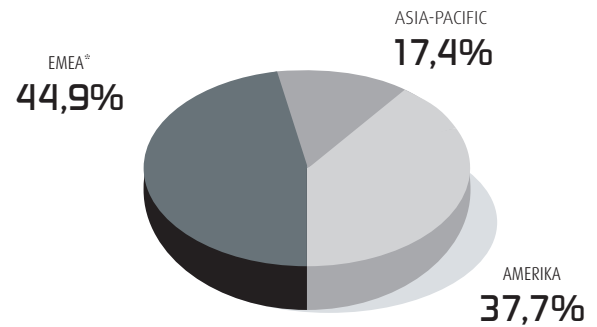
	2006	2005	2006	2005
[in duizenden euro]	3 ^{de} kwartaal	3 ^{de} kwartaal	9 maanden	9 maanden
Kasstroomen ontstaan uit operationele activiteiten				
Bedrijfsresultaat voor waardevermindering consolidatiegoodwill (EBITA)	8.476	11.040	33.878	32.936
Afschrijving van geactiveerde ontwikkelingskosten	10.275	9.804	30.443	27.796
Afschrijving materiële en immateriële vaste activa	4.152	4.611	12.747	13.980
Winst en verlies op vaste activa	10	1.041	-5	-972
Aandelenopties opgenomen als kost	147	83	442	321
Bruto operationele kasstromen	23.060	26.579	77.505	74.061
Wijziging van de handelsvorderingen	-15.499	5.869	-4.111	1.295
Wijziging van de voorraad	-7.406	2.840	-34.290	-15.649
Wijziging van de handelsschulden	-2.359	6.191	8.157	-11.708
Andere wijzigingen in netto werkkapitaal	5.885	-13.737	589	-7.243
Wijziging in netto werkkapitaal	-19.380	1.163	-29.656	-33.306
Netto operationele kasstromen	3.681	27.741	47.849	40.755
Interestopbrengsten/-uitgaven	-527	-472	-678	-920
Belastingen	-1.406	-4.365	-8.219	-10.939
Kasstroomen ontstaan uit operationele activiteiten	1.748	22.904	38.953	28.896
Kasstroomen ontstaan uit investeringsactiviteiten				
Uitgaven in productontwikkeling	-12.837	-9.846	-35.236	-34.671
Aankopen van materiële en immateriële vaste activa	-3.456	-1.763	-9.727	-9.275
Realisatie van vaste activa	48	32	4.287	4.019
Verwerving van ondernemingen, na aftrek van verworven liquide middelen	-1.974	0	-1.974	-1.760
Realisatie van ondernemingen, na aftrek van gerealiseerde liquide middelen	0	0	0	0
Andere investeringsactiviteiten	16	0	16	421
Kasstroomen ontstaan uit investeringsactiviteiten	-18.202	-11.577	-42.634	-41.266
Kasstroomen ontstaan uit financiële activiteiten				
Betaalde dividenden	0	0	-26.067	-25.278
Uitgifte aandelen	3.928	0	3.928	3.727
Verwerving eigen aandelen	-1.058	0	-7.593	-4.211
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) langetermijnschulden	17	146	-2.802	1.192
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) kortetermijnschulden	6.498	-12.572	6.326	32.681
Kasstroomen ontstaan uit financiële activiteiten	9.385	-12.425	-26.208	8.110
Netto daling/stijging van de liquide middelen	-7.069	-1.099	-29.889	-4.260
Liquide middelen aan het begin van de periode	83.436	87.449	106.256	90.610
Liquide middelen aan het einde van de periode	76.367	86.350	76.367	86.350

Geografische opsplitsing van de omzet

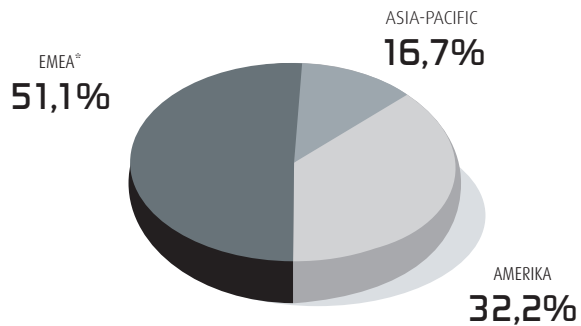
3^{de} kwartaal 2006



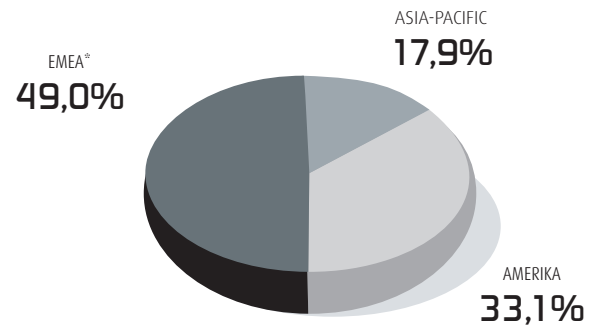
3^{de} kwartaal 2005



YTD 2006



YTD 2005



* Europa, Midden-Oosten, Afrika

Resultaten per divisie

Omzet in '000 euro & courante EBITA

	2006			2005		
	3 ^{de} kwartaal			3 ^{de} kwartaal		
	Omzet	EBITA	%EBITA	Omzet	EBITA	%EBITA
Control Rooms	29.808	1.788	6,0%	28.963	6.096	21,0%
Presentation & Simulation	26.414	1.942	7,4%	22.904	672	2,9%
Media & Entertainment	49.247	1.944	3,9%	46.869	-1.456	-3,1%
BarcoView	52.688	1.428	2,7%	57.878	5.765	10,0%
BarcoVision	13.114	810	6,2%	14.346	1.182	8,2%
Barco Manufacturing Services	18.985	563	3,0%	21.057	-1.219	-5,8%
Eliminaties	-20.020			-20.538		
Totaal	170.237	8.476	5,0%	171.478	11.040	6,4%

	2006			2005		
	9 maanden			9 maanden		
	Omzet	EBITA	%EBITA	Omzet	EBITA	%EBITA
Control Rooms	84.119	5.726	6,8%	83.279	9.500	11,4%
Presentation & Simulation	78.761	4.105	5,2%	72.443	3.357	4,6%
Media & Entertainment	159.997	5.991	3,7%	126.771	313	0,2%
BarcoView	169.537	12.057	7,1%	166.118	15.341	9,2%
BarcoVision	42.049	3.731	8,9%	44.777	6.684	14,9%
Barco Manufacturing Services	60.297	2.268	3,8%	71.737	-2.260	-3,2%
Eliminaties	-66.463			-63.106		
Totaal	528.297	33.878	6,4%	502.020	32.936	6,6%

Maatschappelijke zetel

Pres. Kennedypark 35
BE-8500 Kortrijk
Tel.: +32 (0)56 23 32 11
Fax: +32 (0)56 26 22 62

Groepsdirectie

Pres. Kennedypark 35
BE-8500 Kortrijk
Tel.: +32 (0)56 23 32 11
Fax: +32 (0)56 26 22 62

Beursnotering

Euronext Brussel

Financiële informatie

Bijkomende inlichtingen kunnen
verkregen worden op de dienst
Investor Relations van de groepsdirectie:

JP Tanghe,

Vice President Barco
President Corp. Comm. and Investor Relations
Tel.: +32 (0)56 26 23 22
Fax: +32 (0)56 26 22 62
E-mail: jp.tanghe@barco.com

Sigrid Desanghere,

Corp. Comm. and Investor Relations Executive
Tel.: +32 (0)56 26 23 21
Fax: +32 (0)56 26 22 62
E-mail: sigrid.desanghere@barco.com

Rapport

Dit rapport “kwartaalresultaten 30 september 2006”
is eveneens beschikbaar in het Engels
en kan geraadpleegd worden op www.barco.com

